



CONTROL  
CIUDADANO

JULIO 2013



BOLETÍN DE SEGUIMIENTO A POLÍTICAS PÚBLICAS - SEGUNDA ÉPOCA - AÑO X - N° 23

Entre campesinos pobres, campesinos  
ricos y productores capitalistas

## Producción de quinua e ingresos en el Altiplano sur de Bolivia

- **A** raíz de la importancia que viene adquiriendo la producción de quinua en el país, en el último tiempo se han publicado una serie de investigaciones y análisis sobre el cultivo de este grano en el Altiplano sur de Bolivia, que abarcan diferentes aspectos y problemas. Sin embargo, y salvo muy contadas excepciones, las mismas omiten el tratamiento de las transformaciones sociales que se están operando en las comunidades de esta región como consecuencia de los cambios en las formas y relaciones de producción en el cultivo de la quinua.



**F**rente a este vacío el Centro de Estudios para el Desarrollo Laboral y Agrario (CEDLA) se propuso indagar acerca del desarrollo de relaciones capitalistas de producción en el cultivo de la quinua en una región —como el Altiplano sur— en la que persiste aún la propiedad colectiva de la tierra. Este trabajo de investigación fue realizado por Enrique Ormachea y Nilton Ramírez y ha sido publicado recientemente por el CEDLA con el título “Propiedad colectiva de la tierra y producción agrícola capitalista: el caso de la quinua en el Altiplano sur de Bolivia”.

En la medida en que las investigaciones y análisis sobre el cultivo de la quinua no toman atención sobre estos cambios, se sigue sosteniendo que la producción de este grano en el Altiplano sur la realiza una ancha base de pequeños productores campesinos homogéneos. Por ello, persiste la idea en sentido que los altos precios que tiene la quinua en el mercado mundial está beneficiando a todos ellos por igual.

La investigación realizada por Ormachea y Ramírez constata, por el contrario, la existencia de distintos tipos de productores quinueros (capitalistas plenos, pequeños capitalistas y pequeños productores campesinos),

por lo que los ingresos que se obtienen por la producción de quinua en el Altiplano sur del país no son homogéneos.

En este sentido, este boletín da a conocer uno de los aspectos centrales desarrollados por dicha investigación y que está destinado a constatar las diferencias de ingresos que tienen los distintos tipos de productores de quinua en esa región del país.

### ALGUNAS ACLARACIONES METODOLÓGICAS

Si bien es posible advertir en el Altiplano sur la presencia de distintos tipos de productores independientes diferenciados por el lugar que ocupan en el proceso productivo del cultivo de la quinua (pequeños productores de mercancías o campesinos, pequeños capitalistas o patronos, y capitalistas plenos), debido a restricciones en la información estadística disponible, no se puede contar con información relativa a los ingresos netos o ganancias que cada una de estas categorías obtiene por la producción de este grano.

Así, para los fines de tratamiento de este tema y como una forma de aproximación a estas categorías, se han elaborado, con la información disponible, unos cuadros sobre los ingresos netos de tres tipos de productores



(pequeño productor manual, mediano productor semimecanizado, gran productor mecanizado), con base en información de un estudio<sup>1</sup> que da cuenta de la estructura de costos de producción de quinua real y que toma en cuenta las características tecnológicas de la producción (producción manual, semimecanizada y mecanizada).

Esta tipología, además, toma en cuenta los registros de la Asociación Nacional de Productores de Quinua (Anapqui), que muestran en 2005 una estratificación de sus asociados, tomando como primera referencia el grado de concentración de las tierras puestas en cultivo. A partir de este dato se ha considerado la existencia de las tres categorías de productores antes señaladas: los pequeños productores, que cultivan anualmente entre 1 y 5 hectáreas; los medianos productores, que cultivan entre 6 y 16 hectáreas; y los grandes productores, que cultivan entre 17 y 35 hectáreas de quinua. Estudios recientes e información recabada en la investigación de Ormachea y Ramirez muestran la existencia de productores que superan este límite, por lo que concentran 50, 100, 150 ha o más.

*La intención de este ejercicio simplemente pretende demostrar que, desde el momento en que existen diferentes tipos de productores, no todos los productores de quinua se benefician igualmente con esta producción*

Esta tipología presupone, por otra parte, que los pequeños productores, por situarse fundamentalmente en laderas, producen quinua en forma manual y generalmente con fuerza de trabajo familiar; que los medianos productores —que se ubican sobre todo en planicie— utilizan métodos manuales en algunas fases culturales y maquinaria en otras, y generalmente carecen de maquinaria agrícola propia; los grandes productores, en tanto, cuentan con el capital suficiente para la producción mecanizada con maquinaria propia.

La información de ingresos netos tanto para 2008 como para 2011 ha sido calculada tomando en cuenta registros de rendimientos del cultivo de la

quinua de Anapqui para el año 2005, los únicos que brindan rendimientos diferenciados según el tamaño de los productores. Sin embargo, es preciso señalar también que otras fuentes de información —como la FAUTAPO— dan cuenta de rendimientos mucho mayores. En este sentido, los ingresos netos que se pueden obtener tomando en cuenta uno u otro parámetro de rendimiento varían significativamente dentro de cada categoría y entre categorías. En todo caso, se insiste en que la intención de este ejercicio simplemente pretende de-mostrar que, desde el momento en que existen diferentes tipos de productores, no todos los productores de quinua se benefician igualmente con esta producción y con la extraordinaria coyuntura de precios altos de este grano en el mercado mundial.

Asimismo, este ejercicio hace una comparación de ingresos netos entre 2008 y 2011, periodo en que se ha presentado un verdadero *boom* de precios de la quinua real con importantes repercusiones en los costos de producción y, por tanto, en los ingresos netos de cada una de las categorías de productores.

#### LOS INGRESOS DE LOS GRANDES PRODUCTORES

Como se puede observar en el Cuadro 1, los grandes productores de quinua se han visto altamente favorecidos con el alza de precios de la quinua real, pues han logrado incrementar sustancialmente sus ingresos netos en el periodo mencionado. Así, por ejemplo, un gran productor con un volumen de producción de quinua real de la variedad blanca de 1.950 quintales (qq) obtuvo en 2008 un ingreso neto de Bs 462.150, mientras que en 2011 este ingreso neto se había incrementado a Bs 506.925.

En este periodo hubo también un incremento de precios en las variedades negra y roja de quinua real. En este sentido, un gran productor de quinua real negra con una producción de 1.950 qq pasaba de un ingreso neto de Bs 459.675 en 2008 a Bs 1.567.050 en 2011, mientras que un gran productor con similar producción de quinua real roja incrementaba sus ingresos netos de Bs 458.100 en 2008 a Bs 2.349.675 en 2011 (cuadros 2 y 3).

**Cuadro 1**  
**Bolivia: Ingresos netos en la producción de quinua real (variedad blanca), según tipos de productores del Altiplano sur. 2008 /2011. (En bolivianos)**

Tipo de productor (1)	2008						2011				
	Nº Has	Precio (2) (Bs/qq)	Producción (3) (qq)	Ingreso bruto	Costo total (4)	Ingreso neto (Bs)	Precio (5) (Bs/qq)	Producción (3) (qq)	Ingreso bruto	Costo total (6)	Ingreso neto (Bs)
Pequeño productor (Producción manual)	1	650	12	7.800	5.661	1.060	650	12	7.800	8.289	-489
	2	650	24	15.600	11.321	2.119	650	24	15.600	16.577	-977
	3	650	36	23.400	16.982	3.179	650	36	23.400	24.866	-1.466
	4	650	48	31.200	22.642	4.238	650	48	31.200	33.154	-1.954
	5	650	60	39.000	28.303	5.298	650	60	39.000	41.443	-2.443
Mediano productor (Producción semimecanizada)	6	650	78	50.700	30.342	13.338	650	78	50.700	41.885	8.816
	7	650	91	59.150	35.399	15.561	650	91	59.150	48.865	10.285
	8	650	104	67.600	40.456	17.784	650	104	67.600	55.846	11.754
	9	650	117	76.050	45.513	20.007	650	117	76.050	62.827	13.223
	10	650	130	84.500	50.570	22.230	650	130	84.500	69.808	14.693
	11	650	143	92.950	55.627	24.453	650	143	92.950	76.788	16.162
	12	650	156	101.400	60.684	26.676	650	156	101.400	83.769	17.631
	13	650	169	109.850	65.741	28.899	650	169	109.850	90.750	19.100
	14	650	182	118.300	70.798	31.122	650	182	118.300	97.731	20.570
	15	650	195	126.750	75.855	33.345	650	195	126.750	104.711	22.039
	16	650	208	135.200	80.912	35.568	650	208	135.200	111.692	23.508
Gran productor (Producción mecanizada)	17	650	221	143.650	71.383	52.377	650	221	143.650	86.199	57.452
	18	650	234	152.100	75.582	55.458	650	234	152.100	91.269	60.831
	19	650	247	160.550	79.781	58.539	650	247	160.550	96.340	64.211
	20	650	260	169.000	83.980	61.620	650	260	169.000	101.410	67.590
	30	650	390	253.500	125.970	92.430	650	390	253.500	152.115	101.385
	35	650	455	295.750	146.965	107.835	650	455	295.750	177.468	118.283
	40	650	520	338.000	167.960	123.240	650	520	338.000	202.820	135.180
	50	650	650	422.500	209.950	154.050	650	650	422.500	253.525	168.975
	100	650	1.300	845.000	419.900	308.100	650	1.300	845.000	507.050	337.950
	150	650	1.950	1.267.500	629.850	462.150	650	1.950	1.267.500	760.575	506.925

**Notas:**

- (1) Se consideran tres tipos de productores de quinua: a) el pequeño productor; b) el mediano productor; c) el gran productor. Cada productor tiene tres características: la primera hace referencia al grado de concentración de tierras puestas en cultivo; la segunda toma relación con la forma de producción; la tercera toma relación con el grado de contratación de fuerza de trabajo asalariada. El pequeño productor concentra de 1 a 5 hectáreas y produce bajo la forma manual asumiendo la no contratación de fuerza de trabajo asalariada. El mediano productor concentra de 6 a 16 hectáreas y produce bajo la forma semimecanizada asumiendo la contratación de fuerza de trabajo asalariada (en determinadas fases del proceso de producción). El gran productor concentra desde 17 y más hectáreas, produciendo bajo la forma mecanizada y asumiendo la contratación de fuerza de trabajo asalariado. (Laguna, Pablo; 2011. Aroni, Juan Carlos et al; 2009)
- (2) Según una investigación del realizada por el Centro de Producción de Tecnologías Sostenibles, hasta antes del año 2010, las diferentes variedades de quinua (blanca, roja y negra) tenían un mismo precio. (CPTS 2012). Por tal motivo se toma el dato del precio nominal de la quinua (variedad blanca) vigente en el año 2008. (Laguna, Pablo; 2011).
- (3) Tomando el dato de que la producción de quinua se realiza tanto en ladera como en planicie, se supone: 1) rendimientos de 12 qq/ha en el pequeño productor (ladera); 2) rendimientos de 13 qq/ha en el mediano y gran productor (planicie). (Laguna, Pablo; 2011)
- (4) Se toma el dato del precio de una hectárea de tierra vigente al año 2008 que sufre una depreciación anual durante 20 años. Asimismo se toma en cuenta la estructura de costos según las 3 formas de producción desarrollado por la Fundación AUTAPO. (Aroni, Juan Carlos et al; 2009)
- (5) Se toma el dato del precio de la quinua real (variedad blanca) establecido en Challapata. (CPTS; 2012)
- (6) Asumiendo que la estructura de costos según las tres formas de producción no tuvo cambios entre los años 2008 y 2011, se toma el dato de las variaciones en el precio de los elementos componentes del costo variable. (Aroni, Juan Carlos et al; 2009. MDRyT; 2011)

Fuente: Elaboración propia con base en: Mallas y flujos. Acción colectiva, cambio social, quinua y desarrollo regional indígena en los Andes Bolivianos (Laguna, Pablo; 2011); Situación Actual al 2008 de la quinua real en el Altiplano Sur de Bolivia (Aroni, Juan Carlos; 2009); Precio en bolivianos de insumos agropecuario (MDRyT; 2012); Costos de producción (MDRyT; 2012)

El incremento de precios de la quinua real en este periodo suscitó, a la vez, un incremento en los precios de los insumos agrícolas, de los servicios de alquiler de maquinaria y, sobre todo, del precio de la fuerza de trabajo. En este sentido, si bien se tuvo un incremento en los costos de producción para todos los tipos de productores, debido a que los grandes productores producen quinua de forma altamente maquinizada, los mismos no tuvieron un impacto significativo en sus ingresos netos, tal como ocurrió con los medianos y, sobre todo, con los pequeños productores.

Como queda demostrado, los ingresos netos anuales de los grandes productores no solo cubren muy satisfactoriamente los gastos de consumo personal en los que pueden incurrir sus familias, sino que cuentan anualmente con un remanente que generalmente es utilizado tanto como capital productivo para la propia acumulación en el cultivo de la quinua, como capital comercial para el acopio de la producción de quinua de medianos y pequeños productores o como capital

industrial en la fase de beneficiado o industrialización de la quinua. La bibliografía consultada y las entrevistas realizadas muestran que otra parte de este ingreso neto también suele ser invertido en otras ramas de la economía.

#### LOS INGRESOS DE LOS PEQUEÑOS PRODUCTORES

Si bien algunos pequeños productores asentados fundamentalmente en planicies suelen también contratar maquinistas o jornaleros para algunas fases culturales (sobre todo para la

*Un productor con una producción de 60 qq de quinua blanca llegaba a obtener en 2008 un ingreso neto de Bs 5.298 o Bs 441/mes, cifra por debajo del salario mínimo nacional de ese año (Bs 577)*

siembra, la cosecha y la trilla), se asume que en este estrato predominan pequeños productores que cultivan la quinua con base en la fuerza de trabajo familiar y con tecnología manual, pues se asientan predominantemente en las laderas. Estos productores, que tienen entre 1 y 5 hectáreas cultivadas con quinua y que producen entre 12 y 60 qq, son los que podríamos señalar como campesinos pobres, pues los ingresos que obtienen por la producción de quinua —debido a limitaciones en el acceso a la tierra— son a todas luces insuficientes para su reproducción y se ven obligados generalmente a vender temporalmente su fuerza de trabajo.

En efecto, como puede observarse en el Cuadro 1, en 2008 los productores de quinua real de variedad blanca no llegaban a tener ingresos netos de importancia, por lo que con seguridad, una vez concluidas las faenas agrícolas en el propio predio, para obtener mayores ingresos se veían obligados a vender su fuerza de trabajo a medianos y grandes productores de quinua o en otras ramas de la economía dentro o fuera de las comunidades. Así, por ejemplo, un productor con una producción de 60 qq de quinua blanca llegaba a obtener en 2008 un ingreso neto de Bs 5.298 o Bs 441/mes, cifra por debajo del salario mínimo nacional de ese año (Bs 577) y muy por debajo del costo de una canasta normativa alimentaria, que a julio de 2008 ascendía a Bs 1.515.

Hacia 2011, la situación de estos productores de quinua real blanca con estos niveles de producción (60 qq) se había agravado como consecuencia del incremento de algunos rubros en los costos de producción (sobre todo de insumos agrícolas y fuerza de trabajo asalariada<sup>2</sup>) presentando, en consecuencia, ingresos netos deficitarios. Si bien en este estrato se asume que no existe contratación de fuerza de trabajo asalariada, en los costos de producción este precio se imputa a la propia fuerza de trabajo familiar, situación que explica el déficit anotado.

En este sentido, a estos productores en realidad ya no les favorecería plenamente producir quinua por su cuenta, por lo que generalmente trabajan como jornaleros en la propia actividad quinuera, alquilan sus tierras, o recurren al sistema “al partir”. Este sistema implica que el poseedor de la tierra cede



**Cuadro 2**  
**Bolivia: Ingresos netos en la producción de quinua real (variedad negra), según tipos de de productores del Altiplano sur. 2008 /2011. (En bolivianos)**

Tipo de productor (1)	2008						2011				
	Nº Has	Precio (2) (Bs/qq)	Producción (3) (qq)	Ingreso bruto	Costo total (4)	Ingreso neto (Bs)	Precio (5) (Bs/qq)	Producción (3) (qq)	Ingreso bruto	Costo total (6)	Ingreso neto (Bs)
Pequeño productor (Producción manual)	1	650	12	7.800	5.679	1.042	1.200	12	14.400	8.379	6.022
	2	650	24	15.600	11.357	2.083	1.200	24	28.800	16.757	12.043
	3	650	36	23.400	17.036	3.125	1.200	36	43.200	25.136	18.065
	4	650	48	31.200	22.714	4.166	1.200	48	57.600	33.514	24.086
	5	650	60	39.000	28.393	5.208	1.200	60	72.000	41.893	30.108
Mediano productor (Producción semimecanizada)	6	650	78	50.700	30.477	13.203	1.200	78	93.600	42.560	51.041
	7	650	91	59.150	35.557	15.404	1.200	91	109.200	49.653	59.547
	8	650	104	67.600	40.636	17.604	1.200	104	124.800	56.746	68.054
	9	650	117	76.050	45.716	19.805	1.200	117	140.400	63.839	76.561
	10	650	130	84.500	50.795	22.005	1.200	130	156.000	70.933	85.068
	11	650	143	92.950	55.875	24.206	1.200	143	171.600	78.026	93.574
	12	650	156	101.400	60.954	26.406	1.200	156	187.200	85.119	102.081
	13	650	169	109.850	66.034	28.607	1.200	169	202.800	92.212	110.588
	14	650	182	118.300	71.113	30.807	1.200	182	218.400	99.306	119.095
	15	650	195	126.750	76.193	33.008	1.200	195	234.000	106.399	127.601
	16	650	208	135.200	81.272	35.208	1.200	208	249.600	113.492	136.108
Gran productor (Producción mecanizada)	17	650	221	143.650	71.664	52.097	1.200	221	265.200	87.601	177.599
	18	650	234	152.100	75.879	55.161	1.200	234	280.800	92.754	188.046
	19	650	247	160.550	80.095	58.226	1.200	247	296.400	97.907	198.493
	20	650	260	169.000	84.310	61.290	1.200	260	312.000	103.060	208.940
	30	650	390	253.500	126.465	91.935	1.200	390	468.000	154.590	313.410
	35	650	455	295.750	147.543	107.258	1.200	455	546.000	180.355	365.645
	40	650	520	338.000	168.620	122.580	1.200	520	624.000	206.120	417.880
	50	650	650	422.500	210.775	153.225	1.200	650	780.000	257.650	522.350
	100	650	1.300	845.000	421.550	306.450	1.200	1.300	1.560.000	515.300	1.044.700
	150	650	1.950	1.267.500	632.325	459.675	1.200	1.950	2.340.000	772.950	1.567.050

**Notas:**

(1) Se consideran tres tipos de productores de quinua: a) el pequeño productor; b) el mediano productor; c) el gran productor.

Cada productor tiene tres características; la primera hace referencia al grado de concentración de tierras puestas en cultivo; la segunda toma relación con la forma de producción; la tercera toma relación con el grado de contratación de fuerza de trabajo asalariada.

El pequeño productor concentra de 1 a 5 hectáreas y produce bajo la forma manual asumiendo la no contratación de fuerza de trabajo asalariada.

El mediano productor concentra de 6 a 16 hectáreas y produce bajo la forma semimecanizada asumiendo la contratación de fuerza de trabajo asalariada (en determinadas fases del proceso de producción)

El gran productor concentra desde 17 y más hectáreas, produciendo bajo la forma mecanizada y asumiendo la contratación de fuerza de trabajo asalariado. (Laguna, Pablo; 2011. Aroni, Juan Carlos et al; 2009)

(2) Según una investigación del realizada por el Centro de Producción de Tecnologías Sostenibles, hasta antes del año 2010, las diferentes variedades de quinua (blanca, roja y negra) tenían un mismo precio. (CPTS 2012). Por tal motivo se toma el dato del precio nominal de la quinua (variedad blanca) vigente en el año 2008. (Laguna, Pablo; 2011).

(3) Tomando el dato de que la producción de quinua se realiza tanto en ladera como en planicie, se supone: 1) rendimientos de 12 qq/ha en el pequeño productor (ladera); 2) rendimientos de 13 qq/ha en el mediano y gran productor (planicie). (Laguna, Pablo; 2011)

(4) Se toma el dato del precio de una hectárea de tierra vigente al año 2008 que sufre una depreciación anual durante 20 años. Asimismo se toma en cuenta la estructura de costos según las 3 formas de producción desarrollado por la Fundación AUTAPO. (Aroni, Juan Carlos et al; 2009)

(5) Se toma el dato del precio de la quinua real (variedad negra) establecido en Challapata. (CPTS; 2012)

(6) Asumiendo que la estructura de costos según las tres formas de producción no tuvo cambios entre los años 2008 y 2011, se toma el dato de las variaciones en el precio de los elementos componentes del costo variable. (Aroni, Juan Carlos et al; 2009. MDRT; 2011)

Fuente: Elaboración propia con base en: Mallas y flujos. Acción colectiva, cambio social, quinua y desarrollo regional indígena en los Andes Bolivianos (Laguna, Pablo; 2011); Situación Actual al 2008 de la quinua real en el Altiplano Sur de Bolivia (Aroni, Juan Carlos; 2009); Precio en bolivianos de insumos agropecuario (MDRT; 2012); Costos de producción (MDRT; 2012)



temporalmente su o sus parcelas a grandes productores quineros, dueños de maquinaria agrícola (los famosos “tractoristas”), comerciantes, etc., que se encargan de todas las fases culturales que tiene la producción de quinua (preparación de suelo, siembra, control de plagas y cosecha) y que son realizadas bajo formas capitalistas de producción. A cambio, se reparten la cosecha a mitades entre el poseedor de la tierra y el capitalista.

Si bien los pequeños productores de quinua real de la variedad negra presentan ingresos netos positivos, éstos tampoco son suficientes como para vivir exclusivamente de este cultivo, pues un pequeño productor con 60 qq lograba en 2011 un ingreso neto de Bs 30.108 o Bs 2.509/mes, cifra ligeramente superior al costo de una canasta normativa alimentaria que a junio de 2011 era de Bs 1.792 (Cuadro 2).

Únicamente los pequeños productores que en 2011 produjeron 60 qq de quinua roja lograron un ingreso neto de Bs 54.108/año; es decir, un ingreso neto mensual de Bs 4.509, cifra que al menos triplica el costo de la canasta normativa alimentaria de ese año (Cuadro 3).

#### LOS INGRESOS DE LOS MEDIANOS PRODUCTORES

Los medianos productores semimecanizados que cultivan quinua en un rango entre 6 y 16 hectáreas, llegan a obtener ingresos que reflejan justamente esta su situación intermedia entre el campesino pobre y el capitalista pleno. Así, por ejemplo, como puede observarse en el Cuadro 1, los productores que tuvieron una producción de 130 qq de quinua blanca en 2011 tuvieron un ingreso neto total de Bs 14.693 (o Bs 1.224/mes) cifra también escasamente superior al monto del salario

mínimo nacional de ese año, que ascendía a Bs 815, mientras que aquellos con una producción de 208 qq de la misma variedad tuvieron un ingreso neto de Bs 23.508, o Bs 1.959/mes.

Sin embargo, si los medianos productores cultivan quinua negra o roja, sus ingresos netos se incrementan significativamente. Los primeros con una producción de 130 qq lograron en 2011 un ingreso neto de Bs 85.068 o Bs 7.089/mes y los segundos con el mismo nivel de producción Bs 137.068 netos o Bs 11.422/mes (cuadros 2 y 3), remuneraciones iguales o superiores a aquellas percibidas por profesionales insertos en el sector privado en ciudades capitales<sup>3</sup>.

#### CONSIDERACIONES FINALES

Por todo lo anterior, se puede constatar que las diferencias de ingresos entre los diferentes tipos de productores son significativas pues un gran productor de quinua real roja con 150 hectáreas, por ejemplo, obtiene un ingreso neto de once veces más que un mediano productor de quinua roja con 16 hectáreas y 43 veces más que un pequeño productor de quinua roja con 5 hectáreas.

Es importante señalar que existen productores que tienen rendimientos muy superiores a los utilizados en los ejercicios presentados acerca de los ingresos netos de los diferentes tipos de productores. Como se sabe, hay quienes llegan a obtener 35 qq/ha<sup>4</sup>. En este caso, por ejemplo, un productor con 150 hectáreas de quinua roja llegaría a tener en una gestión agrícola un ingreso neto anual de Bs 7.629.675, es decir un poco más de un millón de dólares americanos, cifra que pone de manifiesto los importantes niveles de ganancia que pueden obtener algunos grandes productores capitalistas.

Como se ha podido observar, no es evidente —por tanto— la idea de que todos y cada uno de los productores de quinua se están beneficiando por igual con el boom de precios de la quinua real en el mercado mundial. El menor o mayor ingreso neto depende del número de hectáreas que los productores puedan concentrar, de los rendimientos y los niveles de producción que logren alcanzar, así como de las variedades de quinua que lleguen a producir.

*No es evidente la idea de que todos y cada uno de los productores de quinua se están beneficiando por igual con el boom de precios de la quinua real en el mercado mundial*

**Cuadro 3**  
**Bolivia: Ingresos netos en la producción de quinua real (variedad roja), según tipos de productores del Altiplano sur. 2008 /2011. (En bolivianos)**

Tipo de productor (1)	2008					2011					
	Nº Has	Precio (2) (Bs/qq)	Producción (3) (qq)	Ingreso bruto	Costo total (4)	Ingreso neto (Bs)	Precio (5) (Bs/qq)	Producción (3) (qq)	Ingreso bruto	Costo total (6)	Ingreso neto (Bs)
Pequeño productor (Producción manual)	1	650	12	7.800	5.679	1.042	1.600	12	19.200	8.379	10.822
	2	650	24	15.600	11.357	2.083	1.600	24	38.400	16.757	21.643
	3	650	36	23.400	17.036	3.125	1.600	36	57.600	25.136	32.465
	4	650	48	31.200	22.714	4.166	1.600	48	76.800	33.514	43.286
	5	650	60	39.000	28.393	5.208	1.600	60	96.000	41.893	54.108
Mediano productor (Producción semimecanizada)	6	650	78	50.700	30.477	13.203	1.600	78	124.800	42.560	82.241
	7	650	91	59.150	35.557	15.404	1.600	91	145.600	49.653	95.947
	8	650	104	67.600	40.636	17.604	1.600	104	166.400	56.746	109.654
	9	650	117	76.050	45.716	19.805	1.600	117	187.200	63.839	123.361
	10	650	130	84.500	50.795	22.005	1.600	130	208.000	70.933	137.068
	11	650	143	92.950	55.875	24.206	1.600	143	228.800	78.026	150.774
	12	650	156	101.400	60.954	26.406	1.600	156	249.600	85.119	164.481
	13	650	169	109.850	66.034	28.607	1.600	169	270.400	92.212	178.188
	14	650	182	118.300	71.113	30.807	1.600	182	291.200	99.306	191.895
	15	650	195	126.750	76.193	33.008	1.600	195	312.000	106.399	205.601
	16	650	208	135.200	81.272	35.208	1.600	208	332.800	113.492	219.308
Gran productor (Producción mecanizada)	17	650	221	143.650	71.842	51.918	1.600	221	353.600	87.304	266.297
	18	650	234	152.100	76.068	54.972	1.600	234	374.400	92.439	281.961
	19	650	247	160.550	80.294	58.026	1.600	247	395.200	97.575	297.626
	20	650	260	169.000	84.520	61.080	1.600	260	416.000	102.710	313.290
	30	650	390	253.500	126.780	91.620	1.600	390	624.000	154.065	469.935
	35	650	455	295.750	147.910	106.890	1.600	455	728.000	179.743	548.258
	40	650	520	338.000	169.040	122.160	1.600	520	832.000	205.420	626.580
	50	650	650	422.500	211.300	152.700	1.600	650	1.040.000	256.775	783.225
	100	650	1.300	845.000	422.600	305.400	1.600	1.300	2.080.000	513.550	1.566.450
	150	650	1.950	1.267.500	633.900	458.100	1.600	1.950	3.120.000	770.325	2.349.675

**Notas:**

- (1) Se consideran tres tipos de productores de quinua: a) el pequeño productor; b) el mediano productor; c) el gran productor. Cada productor tiene tres características; la primera hace referencia al grado de concentración de tierras puestas en cultivo; la segunda toma relación con la forma de producción; la tercera toma relación con el grado de contratación de fuerza de trabajo asalariada. El pequeño productor concentra de 1 a 5 hectáreas y produce bajo la forma manual asumiendo la no contratación de fuerza de trabajo asalariada. El mediano productor concentra de 6 a 16 hectáreas y produce bajo la forma semimecanizada asumiendo la contratación de fuerza de trabajo asalariada (en determinadas fases del proceso de producción). El gran productor concentra desde 17 y más hectáreas, produciendo bajo la forma mecanizada y asumiendo la contratación de fuerza de trabajo asalariado. (Laguna, Pablo; 2011. Aroni, Juan Carlos et al; 2009)
- (2) Según una investigación del realizada por el Centro de Producción de Tecnologías Sostenibles, hasta antes del año 2010, las diferentes variedades de quinua (blanca, roja y negra) tenían un mismo precio. (CPTS 2012). Por tal motivo se toma el dato del precio nominal de la quinua (variedad blanca) vigente en el año 2008. (Laguna, Pablo; 2011).
- (3) Tomando el dato de que la producción de quinua se realiza tanto en ladera como en planicie, se supone: 1) rendimientos de 12 qq/ha en el pequeño productor (ladera); 2) rendimientos de 13 qq/ha en el mediano y gran productor (planicie). (Laguna, Pablo; 2011)
- (4) Se toma el dato del precio de una hectárea de tierra vigente al año 2008 que sufre una depreciación anual durante 20 años. Asimismo se toma en cuenta la estructura de costos según las 3 formas de producción desarrollado por la Fundación AUTAPO. (Aroni, Juan Carlos et al; 2009)
- (5) Se toma el dato del precio de la quinua real (variedad roja) establecido en Challapata. (CPTS; 2012)
- (6) Asumiendo que la estructura de costos según las tres formas de producción no tuvo cambios entre los años 2008 y 2011, se toma el dato de las variaciones en el precio de los elementos componentes del costo variable. (Aroni, Juan Carlos et al; 2009. MDRyT; 2011)

Fuente: Elaboración propia con base en: Mallas y flujos. Acción colectiva, cambio social quinua y desarrollo regional indígena en los Andes Bolivianos (Laguna, Pablo; 2011); Situación Actual al 2008 de la quinua real en el Altiplano Sur de Bolivia (Aroni, Juan Carlos; 2009); Precio en bolivianos de insumos agropecuario (MDRyT; 2012); Costos de producción (MDRyT; 2012)



Por tanto, si se toma en cuenta que, según Anapqui, alrededor del 60% de los productores de quinua del Altiplano sur son pequeños productores (hasta 5 hectáreas), se puede señalar que el grueso de los productores quinueros de esta región del país son, en realidad, campesinos pobres para quienes la producción independiente de la quinua no significa un ingreso tal que les permita vivir exclusivamente de este cultivo. En este sentido, esta población se ve obligada a vender su fuerza de trabajo temporalmente en la comunidad o fuera de ella o a realizar actividades independientes en otras ramas de la economía.

Según esta misma fuente, alrededor del 35% de los productores quinueros del Altiplano sur son medianos en términos de la superficie cultivada de quinua. Entre éstos, como se ha visto, una parte con menores extensiones de tierras percibe ingresos netos muy parecidos a los de los campesinos pobres, mientras que aquellos con más tierras tienen, por el contrario, ingresos

más bien cercanos a los grandes productores. Una gran parte de estos campesinos medianos con mayores extensiones de tierras cultivadas de quinua son, seguramente, campesinos ricos o pequeños capitalistas.

Solo una pequeña minoría que ha logrado acumular tierras, capital o maquinaria agrícola (el 5% de los productores) es la que logra ganancias verdaderamente significativas y que conforman la burguesía agraria del Altiplano sur del país.

Por estas razones, la producción mercantil de la quinua y el auge de precios no beneficia a todos los productores por igual. Algunos, la minoría, obtienen ganancias verdaderamente importantes que no solo les permiten seguir acumulando en la actividad quinuera, sino también invertir en otras ramas de la economía.

En el otro extremo, para la gran mayoría, la producción de quinua apenas significa un ingreso que es insuficiente para la reproducción de estas familias, por lo que las mismas no han podido

liberarse del trabajo asalariado dentro de las comunidades o fuera de ellas.

En este sentido, en el cultivo de la quinua en el Altiplano sur, mientras una minoría se enriquece, una buena parte se pauperiza, reflejándose, por tanto, en las comunidades del Altiplano sur las tendencias inequívocamente inequitativas inherentes al capitalismo.

#### NOTAS

1. Al respecto, véase Aroni Juan Carlos, Cayoja María, Laime Marco A. (2009) Situación actual al 2008 de la quinua real en el Altiplano sur de Bolivia (Oruro: FAUTAPO)
2. Entre 2008 y 2011 el precio de la fuerza de trabajo en algunas fases culturales se incrementó en un 100%.
3. Según el INE, las remuneraciones de los profesionales del sector privado en ciudades capitales del eje troncal ascendían en 2011 a Bs. 6.310.
4. Al respecto, véase Gutiérrez Choque, 2012.

