

D-2232

D-2232

c e d l a

Centro de Estudios para el Desarrollo Laboral y Agrario

CENTRO DE DOCUMENTACION
C E D L A

Evaluación del Comportamiento de los Ingresos Laborales Urbanos en el Marco del Ajuste Estructural

Huáscar Eguino

7

La Paz, octubre 1993

SERIE: AVANCES DE INVESTIGACIÓN

INDICE

	Pág.
1. Introducción	1
2. Nota metodológica	1
3. Un comportamiento generalizado: más horas trabajadas y menos ingresos	2
3.1 Una visión de conjunto	2
3.2 Una visión desagregada	3
3.2.1 Análisis por sectores del mercado de trabajo	4
3.2.2 Análisis por categorías	4
3.2.3 Análisis por ramas de actividad	5
4. Análisis de ranking	5
4.1 Identificación de las categorías ocupacionales mejor y peor pagadas	6
4.2 Identificación de las ramas de actividad mejor y peor pagadas	7
5. Síntesis y conclusiones	9

EVALUACION DEL COMPORTAMIENTO DE LOS INGRESOS LABORALES URBANOS EN EL PERIODO 1987-1991

1. INTRODUCCION

El presente trabajo tiene como objetivo realizar una breve evaluación del comportamiento de los ingresos laborales urbanos en un periodo, 1987-1991, en que la economía nacional se caracterizó por dos rasgos fundamentales: la estabilidad de precios, y la lenta recuperación del crecimiento económico.

Asimismo, se pretende identificar a los sectores del mercado de trabajo², ramas de actividad económica y categorías ocupacionales que registraron los cambios más relevantes en el nivel de sus ingresos laborales, y recurrir a la aplicación del análisis de ranking³ para establecer cuáles fueron los grupos de la población ocupada más o menos favorecidos con las transformaciones ocurridas en el escenario laboral.

2. NOTA METODOLOGICA

El abordaje metodológico consta de dos fases que sintéticamente comprenden lo siguiente:

- Análisis de baricentros⁴ de los ingresos laborales y las horas trabajadas durante el mes.

Este enfoque se basa en la elaboración de un diagrama de dispersión que relaciona ingresos y horas trabajadas y tiene como objetivo demostrar que el Programa de Ajuste Estructural (PAE) ha tenido fuertes "impactos" en las relaciones laborales al inducir o contribuir a la profundización de dos procesos que ocurrieron secuencialmente: el primero fue la prolongación de las jornadas de trabajo hasta llegar a un límite más allá

² Dentro del enfoque de segmentación del mercado laboral urbano usualmente adoptado por el CEDLA, los sectores se definen, como lo hacen Casanovas y Escóbar, "tomando en cuenta el tipo de propiedad sobre los medios de producción, las relaciones laborales predominantes al interior de cada establecimiento, el tipo de participación de los dueños de producción en la producción y/o venta de bienes y servicios, y la existencia o no de trabajadores asalariados en el establecimiento" (ver Casanovas y Escóbar de Pabón, 1988, p. 10) En este sentido se identifican los siguientes sectores: estatal, empresarial, semiempresarial y familiar.

³ El análisis de ranking consiste es el establecimiento de relaciones de orden en el nivel del ingreso horario de diferentes grupos.

⁴ El término de baricentro ha sido extraído de la física y, como en esa ciencia, nos permite estudiar la concentración de las observaciones en torno a un espacio del eje cartesiano previamente definido.

del cual no se pudo haber avanzado sin crear conflicto social; y el segundo, la pérdida del poder adquisitivo de los ingresos laborales.

- Análisis de ranking para identificar los cambios en la estructura de las remuneraciones a partir del establecimiento de un orden entre los grupos de trabajadores mejor y peor pagados.

De esta manera, se demostrará que los cambios ocurridos entre 1987 y 1991 tendieron a consolidar un sistema que desfavoreció fuertemente a los sectores productivos, especialmente a la industria, en tanto que contribuía a mejorar la posición de los ocupados en las ramas del sector terciario.

3. UN COMPORTAMIENTO GENERALIZADO: MAS HORAS TRABAJADAS Y MENOS INGRESOS

3.1 Una visión de conjunto (ver Cuadro Nº 1 y Gráfico Nº 1)

El período 1987-1991 se caracterizó por el relativo éxito de las políticas económicas que se destinaron a consolidar la estabilidad de precios internos y por una cierta recuperación del crecimiento económico que, no obstante, fue infructuoso en la generación de recursos destinados a mejorar el poder adquisitivo del ingreso horario de los trabajadores.

Evidentemente, si seguimos la trayectoria de las variables ingresos laborales y horas mensuales trabajadas para el conjunto de la población ocupada constataremos que, en el periodo de aplicación del PAE, las unidades económicas recurrieron a dos estrategias de contención del costo de mano de obra: la primera fue la prolongación de las jornadas de trabajo, y, la segunda, la contracción del valor de las remuneraciones medias al uso del factor trabajo.

La primera de estas estrategias se aplicó con mayor intensidad entre 1987 y 1990, y se caracterizó por una generalizada prolongación de las horas trabajadas sin que simultáneamente se incrementasen los niveles de los ingresos laborales urbanos en ninguno de los sectores del mercado de trabajo, rama de actividad económica o categoría ocupacional. La única excepción a este comportamiento se registró entre los patrones y empleadores, quienes, en 1990, obtuvieron ingresos medios más altos que en 1987⁵.

⁵ La razón para que esto haya sucedido es que el ajuste económico favoreció a la redefinición de un sistema distributivo que polarizó ulteriormente a las categorías ocupacionales. Para una explicación detallada sobre este proceso se puede hacer referencia a Huáscar Eguino, **El comportamiento de los ingresos**

Posteriormente, entre 1990 y 1991, la estrategia de reducción de costos vía contracción de la remuneración horaria tuvo un giro radical, ya que la prolongación de la jornada de trabajo aparentemente llegó a un límite más allá del cual no se pudo haber avanzado sin crear conflictos sociales. Es en estas circunstancias que las unidades económicas aplicaron con mayor énfasis una estrategia que consistió en la contención de las remuneraciones a partir de la no aplicación de mecanismos de indización de los sueldos y salarios, y en la generalización de los contratos temporales facilitados por la desregulación del mercado de trabajo.

En síntesis, el período 1987-1991 nos muestra que las unidades económicas tuvieron que aplicar una serie de estrategias de contención de costos a fin de contrarrestar su baja productividad y decreciente competitividad puesta fuertemente en evidencia con la liberalización de los mercados y el mayor flujo de bienes provenientes del exterior.

3.2 Una visión desagregada

La aplicación de las estrategias de contención de costos tuvo distinta intensidad en las unidades económicas menos protegidas por la legislación y los sindicatos y más abiertas a los impactos que tuvo la apertura y liberalización de los mercados de bienes y servicios.

El análisis de baricentros para los distintos sectores del mercado de trabajo, ramas de actividad económica y categorías ocupacionales nos permite sustentar lo antes indicado.

3.2.1 *Análisis por sectores del mercado de trabajo* (ver Cuadro Nº 1 y Gráfico Nº 1)

Uno de los sectores que mostró los menores cambios en el nivel promedio de su ingreso horario fue el estatal. Esto se debió a que, durante todo el período de aplicación del PAE, el nivel de los sueldos y salarios de los trabajadores de las empresas y administración pública estuvo anualmente sujeto a reajustes basados en la tasa de inflación esperada y a la aplicación de instrumentos de política salarial destinados al control del rango mínimo y máximo en torno al cual se permitió la oscilación de las remuneraciones.

La situación descrita contrastó sustancialmente con la registrada en los otros sectores del mercado de trabajo. En efecto, tanto en el sector empresarial como en el semiempresarial se observan los efectos de las medidas de contención de costos ya indicadas en la

laborales en el período de aplicación del Programa de Ajuste Estructural. Serie: Documentos de trabajo. CEDLA, 1993 (en prensa).

visión global⁶. La razón de este comportamiento tiene que ver con las estrategias de inserción mercantil que se pusieron en práctica para contrarrestar la creciente competencia con productos provenientes del exterior, los decrecientes niveles de productividad del trabajo y la influencia que sobre las remuneraciones ejerció el excedente de oferta en el mercado laboral⁷.

En lo que respecta al sector familiar, el periodo 1987-1990 se caracterizó por presentar una dinámica bastante similar a la del conjunto de la población ocupada. No obstante, a partir de 1990 los ingresos horario de los trabajadores por cuenta propia tuvieron un comportamiento relativamente estable como consecuencia de la imposibilidad de realizar ulteriores contracciones.

3.2.2 *Análisis por categorías* (ver Cuadro Nº 1 y Gráfico Nº 2)

Dos son los aspectos de mayor relevancia que resultan del análisis de baricentro de los ingresos y las jornadas laborales. El primero de ellos es que todas las categorías ocupacionales tuvieron que trabajar más en 1991 que en 1987 para obtener un ingreso que igualmente se contrajo en términos reales. El segundo aspecto es que la contracción de los ingresos laborales fue bastante extendida, encontrando su única excepción en la categoría de los empleados⁸.

A pesar de que los anteriores cambios fueron importantes, éstos no ocasionaron modificaciones en la estructura remunerativa ya que las categorías se siguieron ordenando con los obreros, los trabajadores por cuenta propia y los empleados, en los niveles más bajos de la escala distributiva, y con los patrones y los profesionales independientes en las posiciones más altas.

Más adelante realizaremos el análisis de ranking a fin de establecer a qué sectores del mercado de trabajo pertenecieron los ocupados con mayores deterioros en sus ingresos horario. No obstante, uno de los aspectos que a ésta altura resulta claro es que la categoría de los obreros fue la más afectada por los cambios

⁶ Vale decir, la prolongación de la jornada de trabajo a un ritmo que superó al de la caída de los ingresos y, posteriormente, el deterioro del poder adquisitivo de las remuneraciones, manteniendo casi invariable el número de horas trabajadas.

⁷ Un análisis detallado sobre estos aspectos se lo encuentra en Huáscar Eguino (ver bibliografía).

⁸ La razón de este comportamiento es que muchos de los empleados pertenecen al sector estatal que, como vimos, siguió siendo un segmento de mercado "protegido".

registrados en el comportamiento de las variables estudiadas.

3.2.3 *Análisis por ramas de actividad* (ver Cuadro N° 1 y Gráfico N° 3)

El análisis de baricentro para las diferentes ramas de actividad nos permite constatar, una vez más, que las horas trabajadas en 1991 fueron superiores que en 1987. No obstante, tres fueron las actividades en las cuales el incremento de la jornada laboral fue sustancialmente importante; estas son: el transporte, la construcción y la industria manufacturera.

En lo que hace al comportamiento de los ingresos laborales, éstos registraron fuertes y continuos deterioros en el comercio, la construcción, la industria y los servicios. No sucedió lo mismo con el transporte y las finanzas, donde a una inicial caída del ingreso horario siguió una cierta recuperación del valor real de las remuneraciones, aunque no necesariamente en una dimensión que permita contrarrestar su inicial caída (ver el caso del transporte).

Un aspecto interesante en todos estos cambios es que la industria dejó de ser la actividad peor pagada, cediendo este lugar a los servicios y a la construcción que se caracterizaron por presentar ritmos muy acelerados de deterioro en el nivel promedio de los ingresos horario y tasas positivas de crecimiento económico⁹.

4. ANALISIS DE RANKING

Tal como indicamos en la sección metodológica, en esta parte recurriremos al análisis de ranking para hacer una evaluación de los cambios en la estructura remunerativa que nos permita identificar a los grupos de trabajadores mejor y peor pagados durante el período 1987-1991.

Para lograr el anterior objetivo hemos recurrido a las siguientes desagregaciones:

⁹ El análisis comparativo de las tendencias que siguen los ingresos laborales y los PIB sectoriales muestra que aun en los sectores con mayor crecimiento económico se han producido contracciones en el poder adquisitivo de los sueldos y salarios. En otras palabras, siempre es posible observar flexibilidad hacia la baja de las remuneraciones, aunque no así flexibilidad al alza.

4.1 Identificación de las categorías ocupacionales mejor y peor pagadas (ver Cuadro Nº 2)

Para hacer una evaluación de los cambios en la estructura remunerativa hemos recurrido al seguimiento, entre 1987 y 1991, de las posiciones relativas que ocuparon los diferentes grupos de trabajadores de acuerdo al valor del ingreso-horario promedio que percibieron.

Este abordaje hace posible que se pueda poner a prueba la hipótesis de que, en el período de aplicación del PAE, los ingresos de los ocupados se ordenaron crecientemente de acuerdo a la menor o mayor disociación de capital y trabajo que caracteriza a los distintos sectores del mercado laboral. Adicionalmente, demostraremos que los efectos de la disociación capital-trabajo también se reprodujeron en cada uno de los sectores, favoreciendo a la estructuración de un sistema remunerativo fuertemente jerarquizado por categorías ocupacionales.

Una de las iniciales evidencias que sustentan la primera de las hipótesis es que, entre 1987 y 1991, las remuneraciones de los obreros se ordenaron crecientemente en función del grado de disociación capital-trabajo de las unidades económicas. En efecto, si bien en 1987 no se registraron grandes diferencias remunerativas entre los obreros de los distintos sectores, en 1991 se observa que los obreros peor pagados fueron, en orden ascendente, los que pertenecieron al sector semiempresarial, empresarial y estatal.

La segunda de las evidencias, que resulta útil para sustentar ambas hipótesis, es el cambio de posición de los trabajadores por cuenta propia (TCP) en el análisis de ranking de los ingresos horario. Evidentemente, entre 1987 y 1991 los TCP no sólo pasaron de la sexta posición a la séptima sino que la diferencia entre sus ingresos y los que percibieron los empleados tendió paulatinamente a profundizarse.

A pesar de que las anteriores constataciones son muy ilustrativas de los cambios que indicamos a partir de las hipótesis, hay un aspecto que llama la atención, y es que, de acuerdo al esquema interpretativo que estamos aplicando, los ingresos laborales de los TCP debieron ubicarse en una posición incluso inferior a la observada. La explicación para que esto no haya sucedido es el elevado coeficiente de variación de las remuneraciones horarias de esta categoría que, a su vez, es el resultado de la fuerte heterogeneidad de los oficios que se encuentran en el sector familiar, donde las ocupaciones abarcan tanto al vendedor callejero de bienes de baja calidad como al transportista de vehículos pesados.

4.2 Identificación de las ramas de actividad mejor y peor pagadas (ver Cuadro N° 3)

Los cambios registrados en el mercado de trabajo a partir de la aplicación del PAE determinaron una redefinición de las ramas y/o sectores en los que se logró obtener las mejores remuneraciones. En efecto, de acuerdo al diseño de la política económica los sueldos y salarios debieron relacionarse crecientemente con el nivel de la productividad del trabajo, y favorecer a los trabajadores de los rubros generadores de bienes transables.

Aun cuando la información de las encuestas de hogares abarca sólo a las actividades urbanas, es posible indagar con estos datos si la política económica produjo o no los cambios antes indicados. Para ésto recurrimos nuevamente al análisis de ranking de los ingresos por hora trabajada, pero esta vez haciendo un corte analítico basado, simultáneamente, en ramas de actividad económica y sectores del mercado de trabajo.

Uno de los resultados más importantes de este análisis es el cambio de posición que en el nivel de sus ingresos reales experimentó la industria manufacturera. En efecto, en 1987 el segmento mejor pagado en esta actividad se ubicó en la décima posición de la estructura remunerativa, en tanto que, en 1991, ningún grupo de trabajadores de la industria logró superar la décimo cuarta posición.

Otro de los indicadores del comportamiento de los ingresos laborales es que los trabajadores de las actividades financieras, transportes y servicios se convirtieron o consolidaron como los mejor pagados, independientemente del sector del mercado de trabajo al que pertenecieron.

Simultáneamente, los trabajadores de la construcción fueron paulatinamente concentrándose en los niveles más bajos de la estructura remunerativa en tanto que los ocupados en el comercio mostraron un comportamiento posicional menos claro, pero igualmente relacionado con el grado de disociación capital-trabajo del sector del mercado laboral al que pertenecieron.

En definitiva, los cambios en la estructura de las remuneraciones nos muestran que las actividades terciarias fueron las más favorecidas por las nuevas condiciones económicas generadas por el Programa de Ajuste Estructural, y que, la industria se vió -en cualquiera de sus formas- desplazada a los niveles más bajos de la distribución de ingresos. En otras palabras, en el corto período analizado es posible constatar la redefinición de la estructura remunerativa a favor de las actividades terciarias que pertenecen, sobre todo, al sector formal de la economía y que, obviamente, no producen bienes transables.

5. SINTESIS Y CONCLUSIONES

De acuerdo a los resultados de este trabajo es posible concluir que:

- El período 1987-1991 se caracterizó por haber inducido o contribuido a profundizar dos procesos que incidieron fuertemente en las condiciones laborales: el primero fue la prolongación de las jornadas de trabajo hasta llegar a un límite más allá del cual no pudo haber avanzado sin crear conflicto social, y, el segundo, la pérdida del poder adquisitivo de los ingresos laborales.
- Ambos procesos constituyeron parte integrante de las estrategias que las unidades económicas adoptaron para contraer sus costos y, de esa manera, hacer frente a sus dificultades de inserción mercantil derivadas de la mayor competencia que resultó de la aplicación del PAE.
- La aplicación del análisis de ranking para establecer los cambios en la estructura remunerativa nos permite indicar que en el período estudiado se gestó un proceso en el que el ingreso horario favoreció crecientemente a los trabajadores de las unidades económicas con mayor grado de desagregación capital-trabajo. Adicionalmente, es posible constatar que al interior de los sectores del mercado de trabajo las remuneraciones tendieron a ordenarse de acuerdo a la estructura jerárquica establecida por las categorías ocupacionales, y en desmedro de los trabajadores de las actividades económicas de transformación.
- La contracción generalizada de los ingresos-horario pone en evidencia que, entre 1987 y 1991, no se produjeron ganancias de productividad del factor trabajo. La razón que subyace a este comportamiento es el rezago en la reestructuración productiva que, en teoría, debió haber seguido a la estabilización de los precios gestada a partir de 1985.

BIBLIOGRAFIA

- CASANOVAS, Roberto y Silvia ESCOBAR DE PABON (1988). Los trabajadores por cuenta propia en la ciudad de La Paz. CEDLA, La Paz.
- EGUINO, Huáscar (1993). El comportamiento de los ingresos laborales en el período de aplicación del Programa de Ajuste Estructural. Documentos de trabajo, CEDLA, La Paz.
- IRANZO, Consuelo (1992). Los nuevos sistemas de remuneración en el marco de la flexibilidad. ILDIS, Caracas, julio.
- MELLER, Patricio (1981). "Una reseña simplificada de teorías y políticas económicas para el mercado del trabajo de países en desarrollo", en Apuntes CIEPLAN, Nº 30, Santiago, diciembre.
- MEZZERA, Jaime (1987). Notas sobre la segmentación de los mercados laborales urbanos. PREALC/289, Santiago, septiembre.
- ROMAGUERA, Pilar (1988). "Dispersión salarial: modelos y evidencia para el caso chileno", en Colección Estudios CIEPLAN 29, Santiago, diciembre.
- SOLIMANO, Andrés (1988). "Enfoques alternativos sobre el mercado de trabajo: una evaluación teórica", en Revista de Análisis Económico, vol. 3, Nº 2, noviembre.

A N E X O

CUADROS Y GRAFICOS

CUADRO No. 1

Ingresos Mensuales Promedio y Horas Semanales Trabajadas
Ciudades del Eje. 1987-1991 (en bolivianos ctes. de 1988)

Sectores	Sigla	1987		1990		1991	
		Ingresos	Horas	Ingresos	Horas	Ingresos	Horas
Total	T	342.04	43.29	285.99	47.88	266.34	47.11
Estatal	S1	299.54	38.24	290.13	39.67	299.87	40.21
Empresarial	S2	460.92	44.74	404.42	50.93	338.12	51.27
Semicorporarial	S3	434.03	44.11	392.23	49.31	304.31	49.45
Familiar	S4	283.58	42.76	222.82	47.17	217.03	45.53
Doméstico	S5	211.43	59.09	96.83	58.70	89.29	55.58
Categorías	T	341.76	43.28	285.65	47.85	266.12	47.13
Obrero	O	272.00	47.49	240.35	50.01	195.45	50.48
Empleados	E	322.36	41.07	316.54	45.50	314.22	45.34
T.C.P.	TCP	324.38	43.47	255.77	49.09	218.23	46.75
Patrón	PT	908.27	44.89	1018.06	52.14	706.23	51.42
TFSR	TNR	0.00	37.98	0.00	34.36	0.00	38.61
Profesional Ind.	PF	1147.34	36.97	832.98	45.69	711.00	41.14
Empleada Dom.	D	211.43	59.09	96.83	58.70	89.29	55.58
Ramas de Actividad	TO	341.76	43.28	285.65	47.85	266.12	47.13
Agricultura	A	554.55	46.96	393.55	52.21	287.39	50.58
Minería	M	528.54	40.45	780.99	54.56	600.17	52.99
Industria	I	284.51	40.95	271.65	47.49	251.06	47.37
Energía	E	444.04	41.31	647.57	48.52	318.61	48.45
Construcción	C	393.80	45.36	316.92	50.87	256.47	50.14
Comercio	CO	331.75	45.75	255.79	49.49	240.68	48.92
Transportes	T	446.17	50.06	340.72	57.00	394.66	57.71
Finanzas	F	600.11	40.48	575.39	44.10	615.90	44.40
Servicios	S	297.15	40.77	248.17	44.38	236.94	42.32

Fuente: INE, Encuestas de Hogares
Elaboración: UEU, CEDLA

CUADRO No. 2

Análisis de Ranking de los Ingresos Horario por Categorías y Sectores
Ciudades del Eje. 1987-1991 (en bolivianos constantes de 1988)

1987	Y/H	C.V.	Empleo	Posición		
Profesional Ind. '87	7.81	0.87	12100	1		
Patrón(S2-'87)	6.47	1.04	7364	2		
Patrón(S3-'87)	4.54	1.41	20822	3		
Empleado(S1-'87)	2.03	1.25	117000	4		
Empleado(S2-'87)	1.98	0.83	81700	5		
TCP(S4-'87)	1.96	1.42	200760	6		
Empleado(S3-'87)	1.95	1.75	46070	7		
Obrero(S3-'87)	1.53	1.00	21300	8		
Obrero(S1-'87)	1.44	1.54	6170	9		
Obrero(S2-'87)	1.29	0.67	22450	10		
Empl. Dom. (S5-'87)	0.94	4.60	30782	11		
1990	Y/H	C.V.	Empleo	Pos(87)	Pos(90)	Cambio
Patrón(S2-'90)	20.27	2.59	5583	2	1	1
Profesional Ind. '90	4.82	0.85	5317	1	2	-1
Patrón(S3-'90)	4.36	1.30	19442	3	3	0
Empleado(S2-'90)	2.18	4.00	89002	5	4	1
Empleado(S1-'90)	1.95	1.02	103404	4	5	-1
Empleado(S3-'90)	1.70	2.45	55375	7	6	1
TCP(S4-'90)	1.59	2.39	233393	6	7	-1
Obrero(S1-'90)	1.35	0.96	7093	9	8	1
Obrero(S2-'90)	1.35	1.70	29526	10	9	1
Obrero(S3-'90)	1.01	0.74	28581	8	10	-2
Empl. Dom. (S5-'90)	0.46	0.87	52700	11	11	0
1991	Y/H	C.V.	Empleo	Pos(87)	Pos(91)	Cambio
Patrón(S2-'91)	6.5279	1.28	5886	2	1	1
Profesional Ind. '91	4.3051	0.80	6049	1	2	-1
Patrón(S3-'91)	2.9921	1.43	26999	3	3	0
Empleado(S1-'91)	2.0549	1.24	114454	4	4	0
Empleado(S3-'91)	1.8512	1.64	51518	7	5	2
Empleado(S2-'91)	1.7123	1.52	85885	5	6	-1
TCP(S4-'91)	1.4059	1.62	246514	6	7	-1
Obrero(S1-'91)	1.2916	0.52	15352	9	8	1
Obrero(S2-'91)	0.9766	0.74	56860	10	9	1
Obrero(S3-'91)	0.8079	0.70	54066	8	10	-2
Empl. Dom. (S5-'91)	0.4235	0.69	46409	11	11	0

Siglas: S1: Sector Estatal

S2: Sector Empresarial

S3: Sector Semipresarial

S4: Sector Familiar

S5: Sector Doméstico

(N.P.)= No pertinente.

Fuente: INE, Encuestas de Hogares.

Elaboración: UEU/ CEDLA.

CUADRO No. 3

Análisis de Ranking de los Ingresos Horario por Ramas de Actividad y Sectores Ciudades del Eje, 1987-1991 (en bolivianos constantes de 1988)

1987	Y/H	C.V.	Empleo	Posición		
Finanzas(S2-87)	3.99	0.86	13986			1
Servicios(S2-87)	3.00	1.43	32104			2
Servicios(S3-87)	2.77	1.81	27386			3
Transportes(S4-87)	2.70	1.05	16746			4
Comercio(S2-87)	2.62	1.63	20894			5
Construcción(S2-87)	2.36	1.18	9924			6
Comercio(S3-87)	2.31	2.17	20726			7
Transportes(S3-87)	2.22	0.82	6166			8
Construcción(S3-87)	2.19	0.86	8962			9
Industria(S3-87)	2.08	1.48	19316			10
Transportes(S2-87)	2.07	1.20	15906			11
Minería(S1-87)	2.03	0.65	5356			12
Servicios(S1-87)	1.99	1.33	100216			13
Transportes(S1-87)	1.82	1.12	7272			14
Industria(S2-87)	1.79	0.87	25344			15
Construcción(S4-87)	1.79	0.84	9806			16
Servicios(S4-87)	1.67	1.17	44524			17
Comercio(S4-87)	1.64	1.85	116352			18
Industria(S4-87)	1.25	1.35	35376			19
S.Doméstico(87)	0.93	4.67	30222			20
1990	Y/H	C.V.	Empleo	Pos(87)	Pos(90)	Cambio
Transportes(S2-90)	4.31	6.89	18074	11	1	10
Construcción(S2-90)	4.19	5.36	11993	6	2	4
Finanzas(S2-90)	3.39	1.01	9598	1	3	-2
Comercio(S3-90)	2.77	1.83	20216	7	4	3
Finanzas(S3-90)	2.26	0.96	5279	G.N.	5	G.N.
Servicios(S2-90)	2.19	1.27	26841	2	6	-4
Servicios(S3-90)	2.11	1.64	26556	3	7	-4
Comercio(S2-90)	2.10	2.33	19040	5	8	-3
Industria(S2-90)	2.09	2.37	37844	15	9	6
Transportes(S4-90)	2.00	1.26	15818	4	10	-6
Servicios(S1-90)	1.87	1.01	91741	13	11	2
Transportes(S1-90)	1.84	0.56	6039	14	12	2
Servicios(S4-90)	1.78	2.09	50787	17	13	4
Construcción(S4-90)	1.77	3.47	15082	16	14	2
Industria(S3-90)	1.67	3.04	31158	10	15	-5
Construcción(S3-90)	1.52	1.16	8831	9	16	-7
Transportes(S3-90)	1.34	0.88	8366	8	17	-9
Comercio(S4-90)	1.15	2.33	136901	18	18	0
Industria(S4-90)	0.88	1.16	42627	19	19	0
S.Doméstico(90)	0.46	0.87	52780	20	20	0
1991	Y/H	C.V.	Empleo	Pos(87)	Pos(91)	Cambio
Minería(S1-91)	3.13	1.14	5453	12	1	11
Finanzas(S2-91)	2.85	1.02	4915	1	2	-1
Transportes(S1-91)	2.48	1.15	7937	14	3	11
Servicios(S2-91)	2.04	1.23	33401	2	4	-2
Transportes(S4-91)	2.02	0.87	12817	4	5	-1
Servicios(S3-91)	1.92	1.48	35665	3	6	-3
Servicios(S1-91)	1.80	1.00	101949	13	7	6
Transportes(S2-91)	1.80	2.24	22909	11	8	3
Comercio(S3-91)	1.78	1.80	24328	7	9	-2
Transportes(S3-91)	1.78	2.51	9791	8	10	-2
Servicios(S4-91)	1.77	0.96	35545	17	11	6
Comercio(S2-91)	1.72	1.77	25167	5	12	-7
Construcción(S2-91)	1.40	1.53	20627	6	13	-7
Industria(S2-91)	1.38	1.87	39909	15	14	1
Comercio(S4-91)	1.35	2.12	124951	18	15	3
Construcción(S3-91)	1.30	1.14	18207	9	16	-7
Industria(S3-91)	1.25	1.57	38100	10	17	-7
Industria(S4-91)	1.24	1.04	51152	19	18	1
Construcción(S4-91)	1.01	0.47	18376	16	19	-3
S.Doméstico(91)	0.42	0.69	46409	20	20	0

Siglas: S1: Sector Estatal
S2: Sector Empresarial
S3: Sector Semiempresarial
S4: Sector Familiar
S5: Sector Doméstico

(G.N.)= Grupo nuevo.

Fuente: INE, Encuestas de Hogares.

Elaboración: UEU/ CEDLA.

GRAFICO Nr. 1

INGRESOS REALES Y HORAS DE TRABAJO MENSUALES

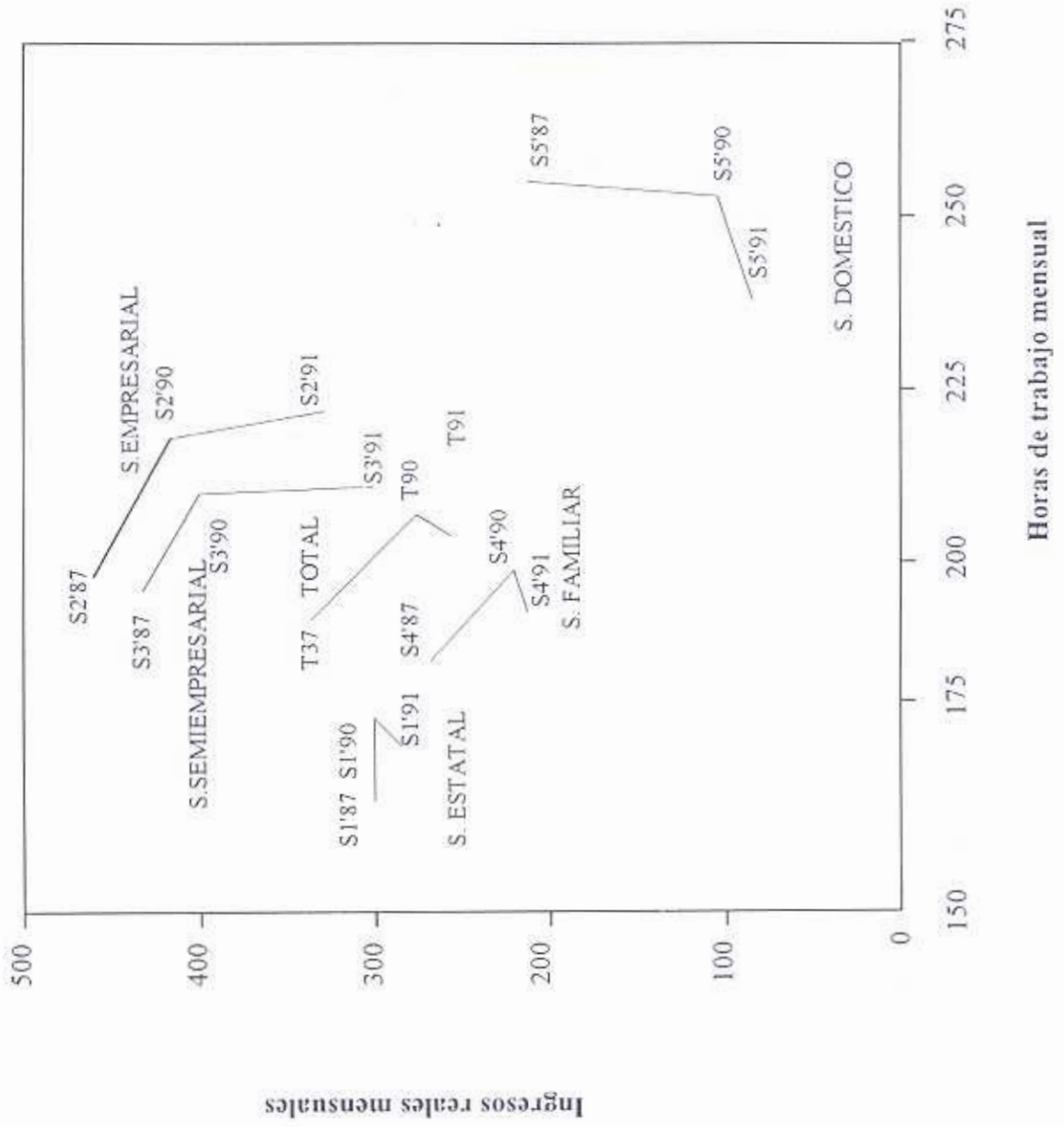
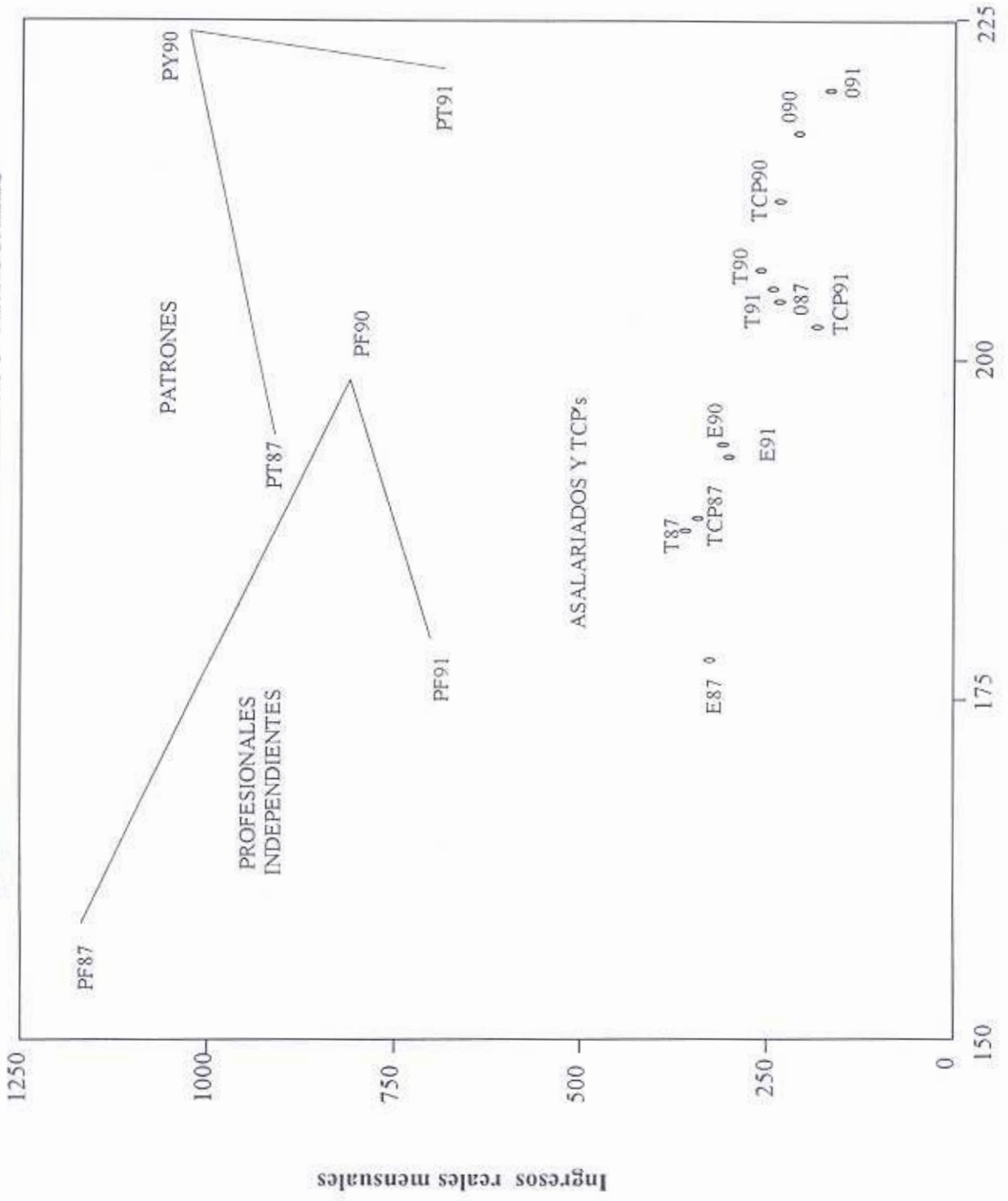


GRAFICO Nr.2
INGRESOS REALES Y HORAS DE TRABAJO MENSUALES



Horas de trabajo mensuales

GRAFICO Nr.3
INGRESOS REALES Y HORAS DE TRABAJO MENSUALES

